

název pozice: **Vedoucí oddělení zahraničního obchodu**

lokality: Mladá Boleslav

o pozici: Česká výrobní společnost, vedení týmu zahraničního obchodu, rozvoj exportních aktivit, budování vztahů s partnery

Kompetence

- vedení týmu zahraničního obchodu
- rozvoj exportních aktivit, budování a rozvoj dlouhodobých vztahů s partnery v zahraničí
- analýza trhu a konkurence, vyhledávání nových obchodních příležitostí
- prezentace společnosti a jejích produktů v zahraničí
- podpora zakázek - specifikace zadání, uzavírání smluv, koordinace průběhu, monitorování spokojenosti zákazníků

Co byste měl/a umět, znát a splňovat

- SŠ či VŠ vzdělání nejlépe v technickém či ekonomickém oboru
- předchozí zkušenost z obdobné pozice - technický produkt, vedení týmu
- komunikativní znalost Aj nutností, znalost Nj výhodou
- uživatelská znalost MS Office, CRM
- řidičský průkaz sk. B

Co Vám můžeme nabídnout

- příležitost podílet se na rozvoji mezinárodního obchodu úspěšné české společnosti
- služební automobil i pro soukromé účely, notebook, mobilní telefon
- další benefity - finanční odměny, věrnostní příplatky, příspěvky na stravování, firemní jídelna, firemní akce, podpora vzdělávání a dalšího rozvoje a další

mzda: 75 - 85 000 Kč

Kontakt na konzultanta:

Petra Semeráková
semerakova@hrdirect.cz
725033442